

## ТЕМА НОМЕРА



Представляем  
участников  
конкурса

Кемеровский филиал ОАО  
«Банк Москвы»



Директор Кемеровского филиала  
ОАО «Банк Москвы»: Валентина  
Борисовна Скирневская.

Филиал работает на рынке с  
25 марта 1999 года.

Банк Москвы сегодня —  
неотъемлемый элемент финансовой  
инфраструктуры Кемеровской  
области. Его клиентами в регионе  
являются 5 200 юридических и  
порядка 124 тысяч физических лиц.

Новая стратегия Банка Москвы  
как универсального банка в составе  
Группы ВТБ принята осенью 2011  
года. Ключевыми направлениями  
деятельности она определяет разви-  
тие в сегменте компаний среднего и  
малого бизнеса, а также расширение  
взаимодействия с предприятиями  
городской инфраструктуры.

Руководство Банка Москвы при-  
дает особое значение филиальной  
сети, называя ее своим «основным  
инструментом работы». Среди при-  
оритетных территорий развития реги-  
онального бизнеса банка — Кузбасс.  
Банк заявил о планах войти в 2013  
году в первую пятерку кредитных ор-  
ганизаций по обслуживанию средне-  
го и малого бизнеса в Кемеровской  
области. Для этого Банк Москвы ак-  
тивно развивает свою продуктовую  
линейку, в том числе сервисы, ори-  
ентированные на предприниматель-  
ский сектор.

По итогам 2012 года филиал по-  
лучил прибыль в размере 334 млн  
руб. Кемеровское подразделение  
стабильно входит в пятерку лидеров  
филиальной сети Банка Москвы по  
ключевым показателям финансовой  
деятельности.

Кемеровский филиал ОАО «Банк  
Москвы» 7 раз становился победите-  
лем конкурсов «Надежный партнер»  
и «Бренд Кузбасса».

КЕМЕРОВСКИЙ ФИЛИАЛ  
ОАО «БАНК МОСКВЫ»:

Центральный офис:  
г. Кемерово, ул. Ноградская, 5г,  
тел.: (3842) 75-48-15, 75-64-98.

Отделение №1 «Октябрьское»:  
г. Кемерово, пр. Октябрьский, 30,  
тел.: (3842) 51-29-69, 72-18-81.

Отделение №2 «Центральное»:  
г. Кемерово, ул. Д.Бедного, 1,  
тел.: (3842) 36-79-26, 36-86-08.

Отделение №3  
«Ленинск-Кузнецкое»:  
г. Ленинск-Кузнецкий,  
пр. Ленина, 50,  
тел.: (38456) 3-24-50.

Отделение №4 «Новокузнецкое»:  
г. Новокузнецк,  
ул. Орджоникидзе, 29,  
тел.: (3843) 46-29-82, 46-33-97.

# Современные продукты

## Банк Москвы представляет новую линейку кредитных карт

Аналитики подсчитали, что российский рынок кредитных карт в 2012 году вырос на 82,5%, превзойдя темпы роста в 2011 году (61,6%) и в два раза превысив общий показатель роста рынка розничного кредитования (около 40%). Общий объем портфеля кредитных карт российских банков на 1 января 2013 года составил 671,3 миллиарда рублей, прирост за год — 303,5 миллиарда рублей.

В 2013 году ожидается небольшое замедление темпов роста российского рынка кредитных карт до 50-60%. Этому будут способствовать нивелирование эффекта низкой базы и стремление банков поддерживать высокое качество своих кредитных портфелей. Рынок сохраняет большой потенциал, кредитная карта есть примерно у 17% россиян при почти 90 миллионах экономически активного населения.

Один из активных игроков на рынке банковских карт — Банк Москвы — в апреле текущего года запустил новую линейку кредитных карт. Впервые кредитные карты будут представлены в трех тарифных планах, выбор которых определяется потребностями клиента.

**Тарифный план «Низкий процент»** разработан для активных пользователей кредитными картами, включает в себя низкую процентную ставку и бесплатное обслуживание в течение первого года, а в случае частого использования карты годовое обслуживание будет бесплатным всегда. По данному тарифу предусмотрен высокий кредитный лимит, льготный период кредитования на любые операции по карте и другие дополнительные преимущества (скидки и акции).

**Тарифный план «Карта +»** рассчитан на клиентов, обратившихся за получением любого банковского продукта: кредита или вклада и предназначается для широкого использования. Карта оформляется в течение нескольких минут и без дополнительных документов.



При разработке новых тарифных планов кредитных карт банк постарался учесть все пожелания клиентов. Основными преимуществами новой линейки являются низкая процентная ставка, бесплатное годовое обслуживание, быстрота в принятии решений, а также возможность получить отсрочку платежа

**Тарифный план «Отличные наличные»** предоставляет возможность снять полную сумму кредитного лимита без комиссий. После полного погашения данной суммы на карте возобновляется кредитный лимит по более выгодной процентной ставке.

Основными преимуществами всех тарифных планов являются:

Бесплатный первый год обслуживания карт Classic/Standart и скидка 50% на обслуживание карт Gold. Второй и последующие года обслуживания могут стать бесплатными для активных пользователей, которые будут тратить по карте Classic/Standard более 5 900

рублей в месяц, по карте Gold — 16 000 рублей в месяц;

Процентная ставка по кредиту — от 19,9%; льготный период — до 50 дней кредитования бесплатно, действует как на безналичные операции, так и на снятие наличных.

Для всех тарифных планов вдвое снижен ежемесячный платеж — 5% от потраченной суммы, действует отсрочка платежа — до 6 дней и увеличены лимиты по снятию кредитных средств.

Более подробная информация о новой линейке кредитных карт Банка Москвы — <http://www.bm.ru/ru/personal/kreditnye-karty/vidy-kart/>

Генеральная лицензия Банка России №2748 от 10.08.2012

В рамках новой линейки предусмотрены такие услуги, как бесплатное sms-информирование и бесплатный Web-банкинг для всех клиентов.

— При разработке новых тарифных планов кредитных карт банк постарался учесть все пожелания клиентов. Основными преимуществами новой линейки являются низкая процентная ставка, бесплатное годовое обслуживание, быстрота в принятии решений, а также возможность получить отсрочку платежа. Мы понимаем, что при современном ритме жизни не всегда получается везде успеть, и банк готов идти навстречу своим клиентам и создавать удобные и современные продукты, — прокомментировала ситуацию Наталья Коновалова, вице-президент — директор департамента розничных продуктов Банка Москвы.

# Большая разница

## Рассрочка или микрозаем?

Получить финансовую услугу сегодня стало чрезвычайно просто. Тем не менее, несмотря на кажущуюся простоту, необходимо внимательно подходить к вопросам получения так называемых «легких денег», так как данное решение может привести к сложным материальным последствиям, которые не были учтены при выборе финансового инструмента.

Предположим, вам очень понравился товар, а всей суммы на его приобретение нет. В таких случаях торговые организации рады предложить вам сопутствующие финансовые услуги, такие как, микрозаем или рассрочку. Так в чем же состоит разница в этих двух понятиях?

Рассмотрим подробнее. Часто магазин предлагает оформить микрозаем с микрофинансовой организацией, выступая при этом агентом указанной микрофинансовой организации. Полученный таким образом заем имеет

определенную процентную ставку за пользование микрозаемом.

Рассрочку также предлагает сам магазин. По рассрочке остаток стоимости товара, за вычетом первого взноса, разделяется на периоды. В данном случае это и будет сумма ежемесячного взноса. При этом между вами и магазином заключается договор, по которому вы обязуетесь регулярно вносить необходимые платежи на счет магазина.

Следовательно, основная разница между микрозаемом и рассрочкой является то, что микрозаем помимо погашения основного долга, как правило, предполагает и гашение процентов за пользование займом.

Однако следует подчеркнуть, что в последнее время под видом рассрочки многие организации пытаются выдать микрозаемы. Договор микрозайма может быть приложен к основному договору на оказание услуг, приобретение товара. То есть лицо, подписывая основной договор, в том числе подписывает и договор микрозайма, не зная этого или думая, что подписывает соглашение о рассрочке.

Следует помнить, что подпись в договоре означает наличие волеизъявления лица на его заключение, поэтому необходимо тщательно изучить условия договора перед его подписанием.

В случае, если договор был заключен под влиянием обмана, заблуждения, такой договор может быть признан недействительным и расторгнут только в судебном порядке, при этом необходимо доказать, в чем именно заключается обман или заблуждение при его заключении.

Таким образом, уберечь себя от неблагоприятных последствий, которые могут возникнуть при исполнении любого договора, в том числе договора микрозайма, можно только при детальном изучении его условий перед подписанием.

Региональное отделение  
Федеральной службы по финансовым  
рынкам в Сибирском федеральном  
округе

Сравнительная таблица основных особенностей рассрочки и микрозайма

	Процентная ставка	Срок кредитования	Первоначальный взнос	Досрочное погашение	Время рассмотрения документов
Микрозаем	От 7-140%	как правило, 3-36 мес.	0-20%	без штрафных санкций	30 минут
Рассрочка	0%	как правило, 3-7 мес.	20-50%	без штрафных санкций	30 минут